



Comment et pourquoi négocier son salaire ?

L'exigence de l'égalité des salaires fait partie de la Constitution depuis 1981 et de la loi (LEg, loi sur l'égalité) depuis 1996 ; pourtant, l'Office fédéral de la statistique relève toujours des différences de salaires entre femmes et hommes de presque 20 %, dont le 40 % n'est pas objectivement explicable.

Au-delà de ce constat chiffré, il est souvent mis en avant le fait que les femmes négocieraient moins leur salaire que les hommes. Or, pour ce faire, il faut connaître la valeur de son poste mais aussi ne pas hésiter à mettre en avant ses compétences et ses expériences. Pour être efficace, il s'agit aussi de connaître les critères intervenant dans une négociation salariale. Enfin, craintes et préjugés doivent être dépassés.

Pour vous aider dans ce processus, l'Office cantonal de l'égalité et de la famille et le BPW Club Valais vous proposent un atelier durant lequel vous pourrez découvrir comment négocier votre salaire tout en partageant vos expériences.

Public cible

Femmes en emploi ou en recherche d'emploi

Méthode

Présentations, mises en situation, échanges ; participation active indispensable

Formatrice

Valérie Cionca, consultante en développement organisationnel et personnel, avec plus de 25 ans d'expérience en gestion de projets, d'équipes et dans le domaine des RH, certifiée en analyse transactionnelle avec certificat de formatrice d'adultes FSEA

Lieux, horaires et dates

Mardi 7 novembre 2017, de 18 à 21 heures, à Sion

Jeudi 23 novembre 2017, de 18 à 21 heures, à Monthey

Mercredi 29 novembre 2017, de 18 à 21 heures, à Brig

Prix

CHF 60.-, y compris pause avec boissons et sandwichs

Inscription

Jusqu'à 10 jours avant le cours, sur www.egalite-famille.ch



© Illustration: Pauline Lugon

En collaboration avec :



BPW SWITZERLAND
Business & Professional Women
CLUB VALAIS